

证券简称：斯莱克

证券代码：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	IGWT Investment、博时基金、华泰柏瑞基金、金鹰基金、诺安基金、东兴基金、鸿运基金、晨翰基金、鑫元基金、新沃基金、前海登程资管、晨燕资管、浩成资管、展向资管、八零后资管、前海唐融资本、盘京投资、滚雪球投资、健顺投资、棕榈湾投资、正心谷投资、云杉投资、航长投资、智子投资、诺昌投资、博笃投资、三登投资、金股证券投资咨询、花旗环球金融、招银理财、九天光电、中金公司、平安银行、建信理财、东吴证券、浙商证券、中信证券、信达证券、华泰证券、海通证券、财通证券、国信证券、开源证券、华福证券、山西证券、东北证券、民生证券、中泰证券、华西证券等机构人员共 58 人
时间	2024 年 4 月 25 日 2023 年年度报告暨 2024 年一季度报告交流会
地点	进门财经 APP
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：安旭先生 财务负责人兼副总经理：农渊先生 董秘兼副总经理：吴晓燕女士

投资者关系活
动主要内容介
绍

一. 公司简单介绍基本情况

斯莱克在 2022 年取得自成立以来最好的业绩之后，2023 年以来，面对复杂多变的国内外市场和行业环境，公司紧跟市场趋势，把握市场发展机遇，以客户为中心，为客户创造价值，持续为客户提供易拉罐/盖高速生产设备及系统改造、新能源电池壳、智能检测设备等产品和服务。在转型升级的关键时期，公司虽然面临诸多困难和挑战，但仍然身体力行探索商业模式创新，推进产业数字化变革，在保持传统业务优势地位的同时，致力于扩大新能源电池壳产业规模，并通过智能化发展提升公司的综合竞争力，保持公司高质量发展态势。

2023 年，公司实现营业总收入 16.51 亿元，较上年同期减少 4.61%；归属于上市公司股东的净利润 1.29 亿元，较上年同期减少 42.87%。利润减少的主要原因是报告期内母公司的营业收入有所减少，这部分收入毛利率较高，子公司新能源电池壳业务收入有大幅增长，这部分收入毛利率较低。

2024 年一季度，公司实现营业总收入 3.44 亿元，较上年同期增加 16.40%；归属于上市公司股东的净利润 0.2 亿，较上年同期减少 45.88%。

虽然短期来看，2023 年的经营业绩较 2022 年有所下降，但分析具体业务可以发现，传统业务方面，公司盖线罐线行业地位依然稳固，2023 年公司传统业务的营业收入对比 2021 年、2020 年、2019 年，仍然分别呈现上升态势，整体营收保持了增长的趋势，较好发挥了公司转型新业务时的“压舱石”作用。

2023 年度，公司积极拓展新能源电池壳业务，加快产能建设及布局，优化常州和盛电池壳原有基地产能建设，并逐步完善宜宾、分宜等各大生产基地基础设施；另一方面加快对方壳、46 系列大圆柱钢壳生产线的研发制造、技术更新进程。

公司已经研发了圆柱形和方形两大类电池壳的生产设备并建设了相关生产线，目前方形电池壳、圆形电池壳均已实现批

量供货。2023 年，方形电池壳业务已实现营业收入 6.06 亿元，同比大增 189.88%。公司精益求精，积极对其下设各个生产基地原有生产工艺进行多轮优化改造，改造后新的工艺产线已经得到下游客户验证并进行供货。宁德、分宜、宜宾等多个生产基地对客户日益增长的订单需求已经开始形成有效配套，正在按照客户的要求制定量产计划，进入全面供货新阶段。

在技术创新方面，公司已经成功完成了高速制罐 DWI 工艺的方壳产线制造和调试，生产速度显著提升，目前正在进行客户验证。公司正筹备成立电池结构件研发中心，相信随着未来新产品的开发，将助力推动电池安全性的进一步发展，显著降低成本，促进新能源电池行业更上一层楼。

自行研制的方形、圆柱形电池壳生产线的进一步投产，将持续释放优质产能；同时随着公司不断发力把技术优势转变为成本优势，通过成本优势带动发展成为规模优势，将帮助公司在新能源电池壳品牌领域打响名号。

公司计划通过 SLAC 平台实现设备、人员、产品等企业资源的全面智能化管理和互联互通，加速进入工业 4.0 时代。若后续能利用这一平台为电池生产厂商提供智能制造解决方案，预计也能为斯莱克开辟一条商业模式新路径，为企业带来新的利润增长点。

二. 投资者交流主要内容:

1、公司电池壳毛利情况、业务占比多少?一季度电池壳发展情况如何?

答:公司 2023 年电池壳业务的营收 6.61 亿元，占公司整体营收 40%，2022 年同期占比 14.13%，增长比较明显，主要得益于方形电池壳业务的快速增长，公司 2024 年一季度方形电池壳业务较去年同期也保持了增长。

由于电池壳业务转型发展尚处于初级阶段，有很多设备投入，自主研发的新产线在投入生产时会有一定的爬坡期，需要

经过磨合过程后产能才能发挥最佳状态，相信后续随着产能逐步释放，特别是新研发的产线和设备度过磨合期后，毛利率和其他的一些经营指标会有明显的改善和提升。

2、公司的 DWI 工艺制造电池壳对比市场上其他工艺优势保持明显吗？

答：公司利用易拉罐核心制罐技术 DWI 工艺来制造电池壳，是目前市场比较独特的技术路线，除了将该工艺运用在圆柱形电池壳的制造外，公司也成功研发了方形 DWI 高速电池壳产线，生产速度较其他目前市场生产方式可以提高数倍，测试速度可达到 100 个/分钟左右，目前正在接受下游客户验证中。

从技术路线和最后生产的产品检测结果来看，目前优势保持还是比较明显，我们用 DWI 超薄金属成型工艺做出的方壳产品，在下游客户的实际测试中，很直观的就能感受到区别，例如进行爆破测试时，电池壳在极限压力下壳体发生爆破，DWI 工艺生产的壳体其最高压力值、不同壳体爆破位置的统一性等数据指标，都优于传统的冲压工艺。还有一些尺寸参数、残余应力值等其他数据 DWI 工艺都有很大的改善。

3、公司 DWI 工艺成本能节省多少？是否更适合大规模标准化生产？

答：公司研发的 DWI 工艺生产是用产线的模式，更适合大规模标准化生产，由于产线在高速生产的同时具有稳定性优势，不光是精度高，而且一些参数、一致性能够达到更好的状态，良品率也会改善很多，所以这就意味着在整个生产过程中的各类损耗要少很多，实际上生产过程中高度自动化，人工的参与很少，大部分工作都由设备、机器人完成，就算是同一个零件、同一张图纸条件下，DWI 工艺也可以在各方面能够进一步降低成本。另外，通过对材料重量、精度、性能的改善，可以有效降低电池壳等结构件在整个电池中的成本比例。

4、目前市场有出现标准化发展的趋势吗？

	<p>答：这个趋势有的，发展也会加快，储能电池相较于动力电池没有那么多型号，是一个更标准化的产品，也更适用于大规模生产工艺。另外在汽车行业中一些大的汽车公司，相关产品开始发展公共平台型号，供不同车型使用，这两种类型的电池产品的标准化发展趋势对我们来说都是有益的。</p> <p>5、公司目前方壳的最新进度如何？</p> <p>答：自介入方形电池壳以来，公司加大方形电池壳产线研发力度，争取早日给客户提供更好的方壳产品，目前经过产线不断的技术迭代，我们已经成功研发出第三代产线了。第一代产线实际上是跟原来的传统工艺路线是一样的，只是在工艺参数上，就是生产过程的一些参数上做一些提升改进；第二代产线是在生产工艺路线部分有所改变；第三代就是我们完全自研的 DWI 工艺方形电池壳高速生产线，现在还没有在很多地方开始商业化应用，正在客户验证中，目前公司方壳营收主要来自于第一代、第二代产线生产，第三代 DWI 方形电池壳生产线开始生产后，将进一步扩大公司的电池壳业务规模。</p>
附件清单（如有）	无