

证券代码：斯莱克

证券简称：300382

## 苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	安信证券 徐慧雄
时间	2020年8月19日
地点	苏州斯莱克精密设备股份有限公司
上市公司接待人员姓名	公司总经理：安旭
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一. 公司总经理介绍公司基本情况。</p> <p>二. 投资者问答环节：</p> <p>1. 请问公司从易拉罐行业转做电池壳相关业务是否相对来说更容易？</p> <p>从某些指标上来说是的，但并不是从各方面来讲都是更容易的。从材料厚度、精度上来说因为易拉罐行业产量高，易拉罐薄的话会更加的节省材料，所以对于薄的精度要求更高，公司在超薄金属成型方面拥有丰富的技术积累，就这方面来讲，从易拉罐生产行业转做电池壳的生产是更加容易的。</p> <p>2. 请问公司为什么选择从事电池壳生产业务，并且在此业务上选择与力翔合作？</p> <p>目前国内生产电池壳并没有专门为行业研发的设备，电池</p>

壳生产主要是依靠通用设备，生产的电池壳产品在精度、质量、可靠性和一致性等方面都存在很大的提升空间，而公司目前做易拉罐的核心技术能够移植到电池壳生产中，对电池壳行业的这些问题提供一些改进，这是公司选择开展电池壳生产业务的主要原因之一。其次公司选择生产电池壳产品而不是销售电池壳生产的设备主要是由于国内目前电池壳的产量还不足以支撑起一个设备行业，因此公司在电池壳业务上，主要还是以生产产品为主。

公司选择与力翔合作开展电池壳相关的业务主要有以下原因：第一，力翔传统的生产电池壳的模式，决定了公司即使将设备或者生产线卖给他们，他们生产也存在较大的困难，这也是力翔选择与公司合作生产的原因；第二，虽然易拉罐行业与电池壳行业生产有一定的相似度，甚至在一些方面生产易拉罐的技术要求更高，但是两个行业的一些指标还是存在不同，而公司目前对于这些指标的熟悉程度还有待加深，而力翔在此领域发展多年，对电池壳行业的相关指标更加熟悉，合作生产是对双方都有利的选择；第三，公司对于电池壳业务的市场目前并不熟悉，而力翔在市场方面客户都是稳定存在的，在这方面来讲，选择与合作方一起开展业务对公司来讲也是更加有利的。

**3. 请问公司的控股子公司电池壳年产量是多少？主要是销售产品还是生产线？**

公司目前生产电池壳的两个子公司，新乡盛达生产的是圆柱钢壳，计划年产量为 30 亿，安徽斯翔生产的是铝壳，计划年产量 3 亿。目前子公司主要是在销售产品，公司总部主要生产设备，做生产线的设计、研发、调试等业务，生产线安装调试成熟稳定后，将运往子公司用于生产产品。

**4. 请问公司目前总部研发生产线，一年设备的产值是多少？未来的生产计划是怎样的呢？**

	<p>单从设备的年产值来看，还是要取决于公司和行业的发展状况，虽然目前并没有准确的数据，但是一条线的售价大概在5000—8000万左右。已计划好要做四条生产线，目前已经着手生产研发，其他生产线的计划参考公司之后的具体公告。</p> <p><b>5. 请问疫情情况下公司目前主营业务的发展情况如何？</b></p> <p>目前公司主营业务的发展还算平稳，在增长的过程中，疫情对于第一季度和上半年的业绩有一定影响，特别是对第一季度的业绩影响较大，但是对之后的业绩并无太大影响，总体来说，今年公司业绩预计较平稳。疫情对公司业务的影响更多的体现在出口设备的服务方面，公司目前在行业内处于世界领先的地位，因此产品在欧日韩等国都有出口，公司之前产品的出口占比较高，但今年国内市场的占比增长将可能超过出口占比。</p> <p><b>6. 公司与力翔合作后，以后力翔会将现有客户转移到合资公司吗？</b></p> <p>根据公司与力翔的协议，待合资公司安徽斯翔能批量生产供货后，合作伙伴合肥力翔不再生产铝圆柱电池壳，所有相关业务转到安徽斯翔，由安徽斯翔向各大品牌电池厂提供用于磷酸铁锂的各型铝圆柱电池壳。但该条款仅限制铝制圆柱电池壳，其他如方形电池壳业务没有约定。</p>
附件清单（如有）	无